



Der „Hamburger Bauerngarten“ ist ein Zusammenschluss norddeutscher Gartenbaubetriebe, die seit Generationen Gemüse, Kräuter und Blumen in der Metropolregion Hamburg produzieren. Ziel ist es, Produkte aus dem Hamburger Umland zu bündeln und in der Region zu vermarkten. Regionalität und Nachhaltigkeit sind wichtige Bausteine der Produktion und Vermarktung.

Wir suchen für unseren Standort in Hamburg/Seevetal einen

Vertriebsprofi (m/w) in Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Außendienst: Kundenakquise, Kundenbesuche und -betreuung
- Innendienst: Operative Abwicklung (Einkauf/Verkauf), Angebotserstellung, Reklamationsbearbeitung
- Preisanalysen, Marktpreisfindung, Preisbeobachtung, Wettbewerbsbeobachtung
- Schnittstellenfunktion und Kommunikation zu angeschlossenen Gemüsebaubetrieben und Logistik

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Idealerweise mehrjährige Verkaufserfahrung, Branchenkenntnisse von Vorteil
- Hohe Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit, ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, Verhandlungsgeschick
- Offen gegenüber den neuen Medien und Vertriebskanälen
- Gute IT-Kenntnisse im Bereich Microsoft Office, Warenwirtschaftssysteme
- Bereitschaft zu flexiblen Arbeitszeiten
- Führerschein B

Wir bieten Ihnen

- Unterstützung durch die Gesellschafter, verbundene Unternehmen und administrative Strukturen
- Spannende Vertriebsaufgabe mit der Möglichkeit, ein Geschäftsfeld eigenständig zu entwickeln
- Markt- und leistungsgerechtes Gehaltspaket
- Gute Aufstiegsmöglichkeiten

Es erwartet Sie ein sehr interessanter, vielseitiger und ausbaufähiger Verantwortungsbereich. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen sowie Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung.

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung online an Frau Kröger:
skroeger@hh-bauerngarten.de

Hamburger Bauerngarten GmbH, Banksstr. 28, 20097 Hamburg